

Какие характеристики клиента определяют, какой вид кредитования для него наиболее актуален?

Жертвы цензуры

# Гипотеза

**ПДН\* определяет вид кредитования,  
который будет одобрен клиенту**

\*ПДН - показатель долговой  
нагрузки

$$\text{Ежемесячный платеж} = S * r * \frac{(1+r)^n}{(1+r)^n - 1}$$

**S** - сумма кредита

**r** - месячная процентная ставка

**n** - количество месяцев, на которое вы берете  
деньги

**R** - годовая ставка

$$r = \frac{R}{12 * 100}$$

# Механизм

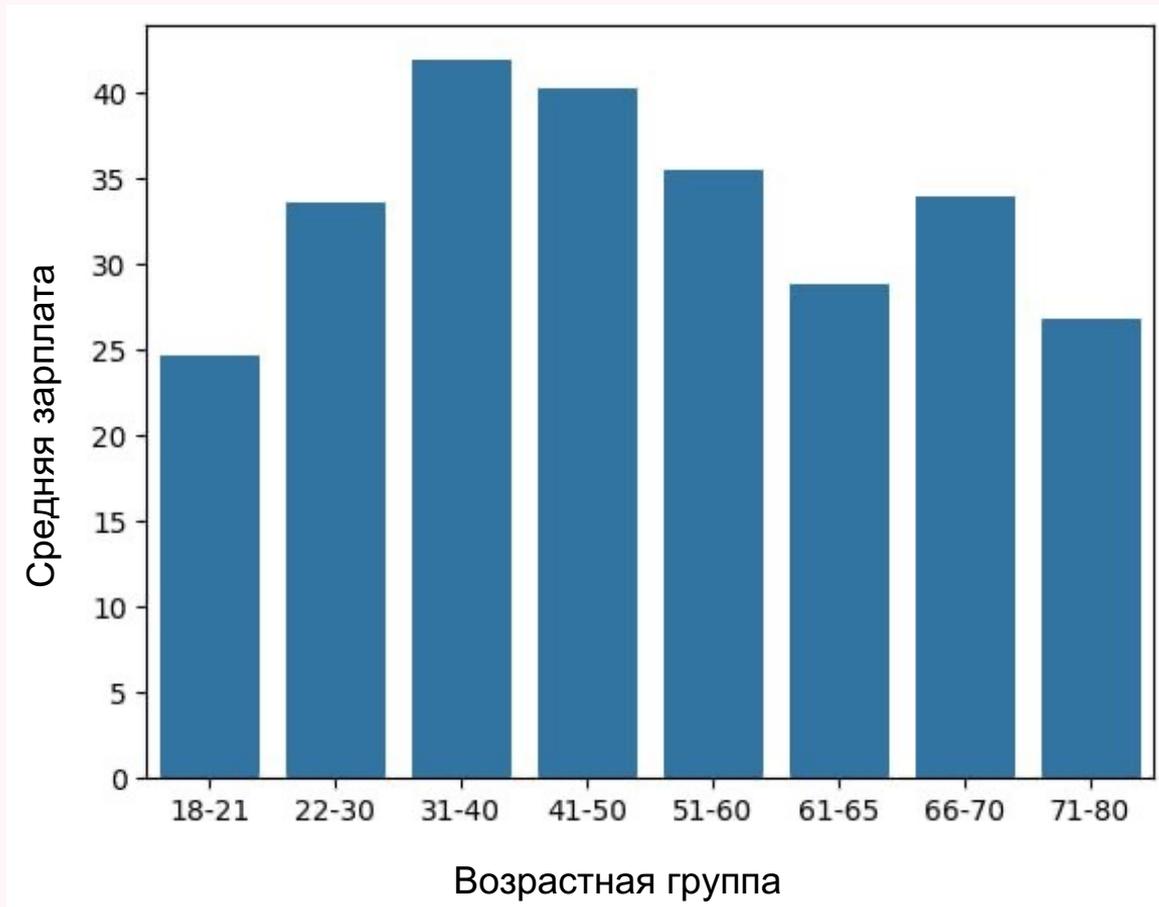


С увеличением уровня кредитного риска увеличивается вероятность изменения вида обеспечения: от кредита без залога к кредиту под залог автомобиля, а затем к кредиту под залог недвижимости.

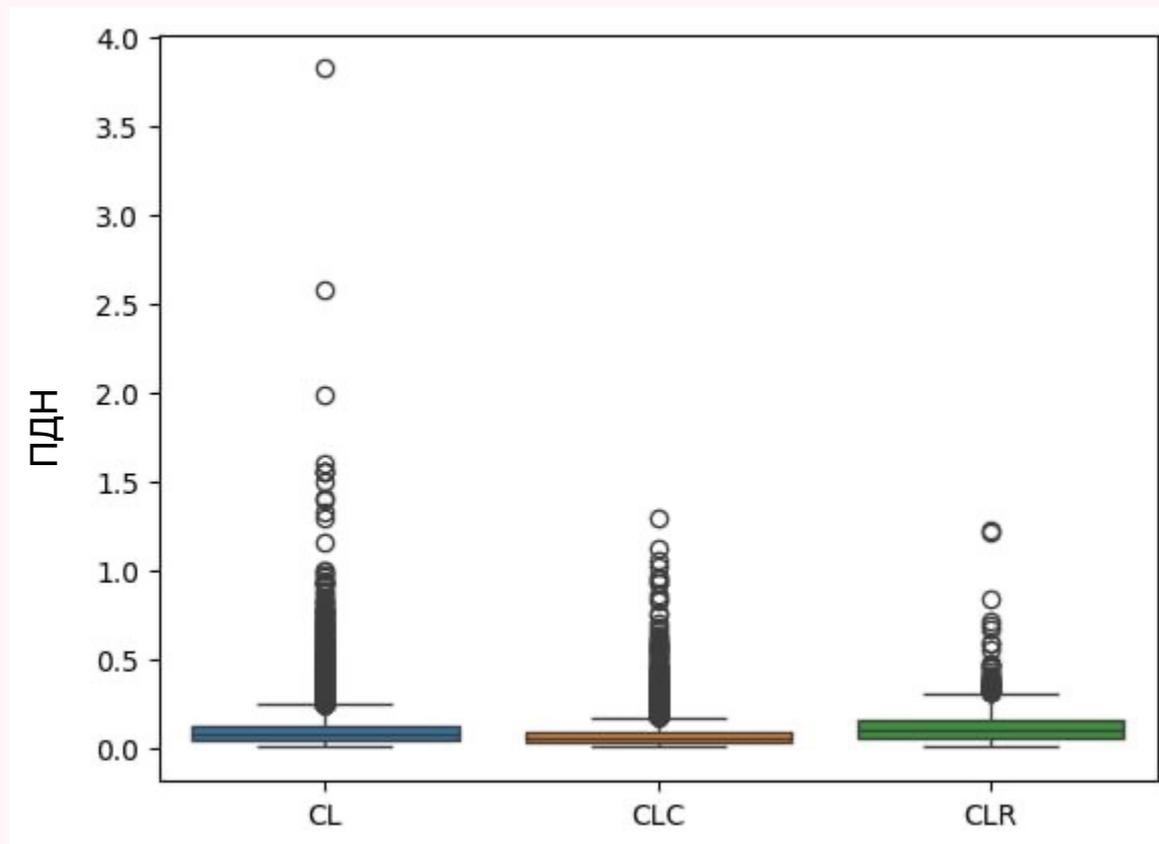
# Первичная обработка таблицы

- Были удалены пустые строки, предполагаемые ошибки в данных (недопустимый возраст, отсутствие информации о зарплате и возрасте)
- **225955** – количество строк до обработки
- **184905** – количество строк после обработки

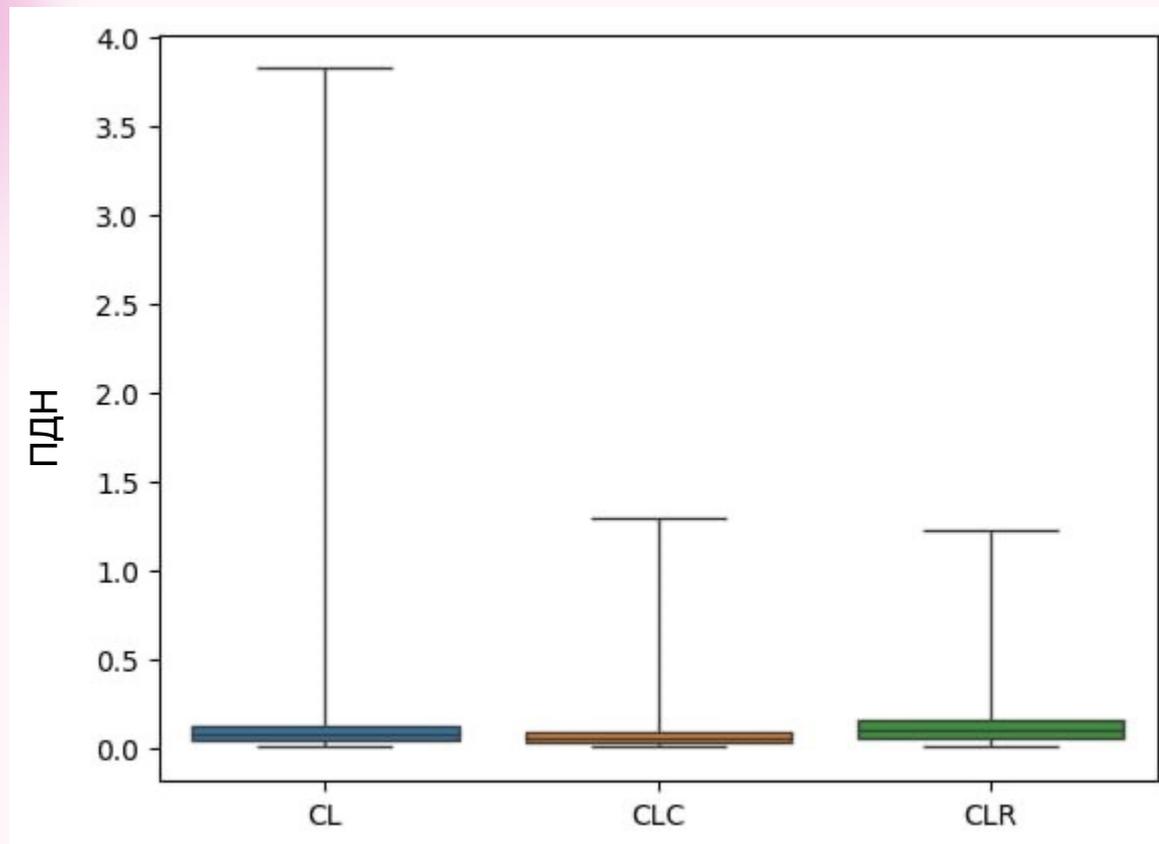
# Анализ структуры данных



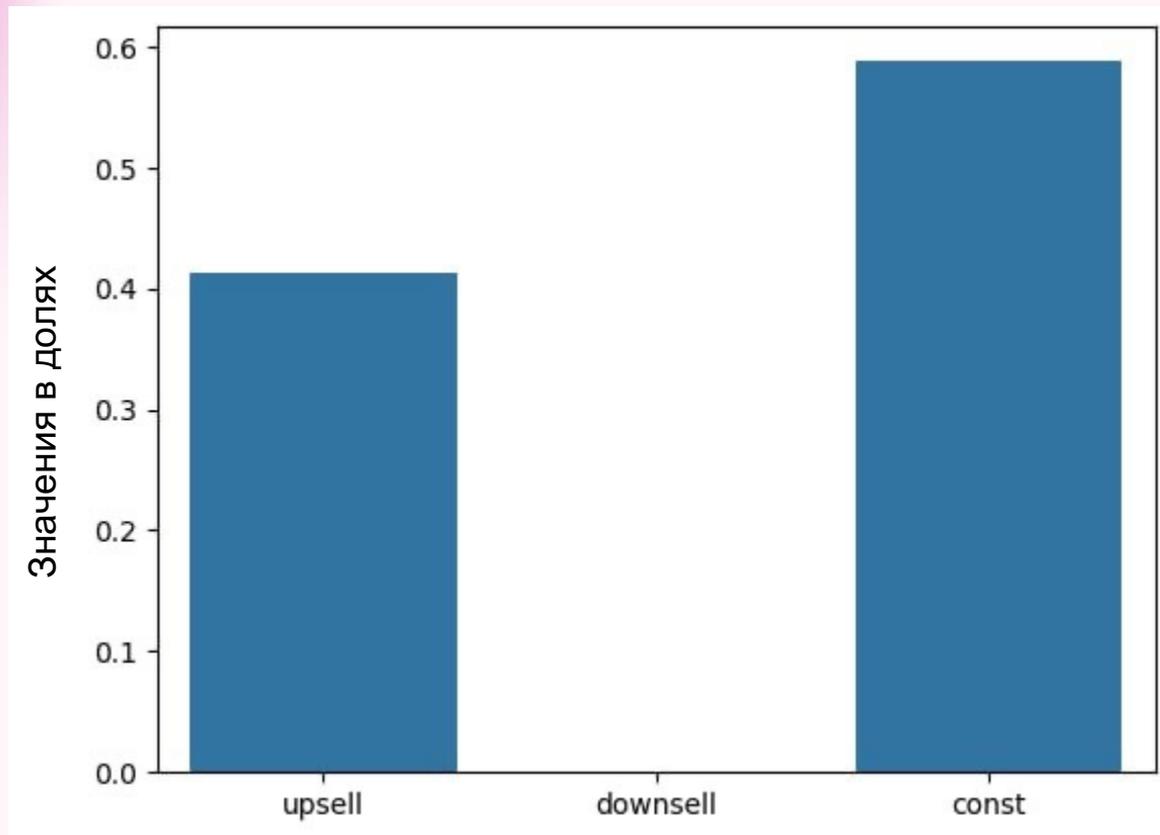
# Анализ структуры данных



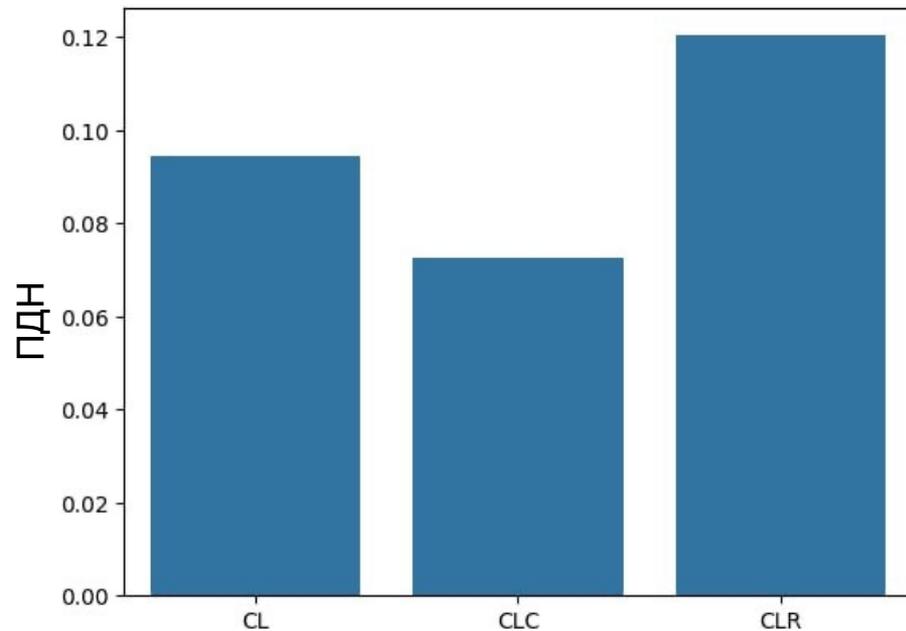
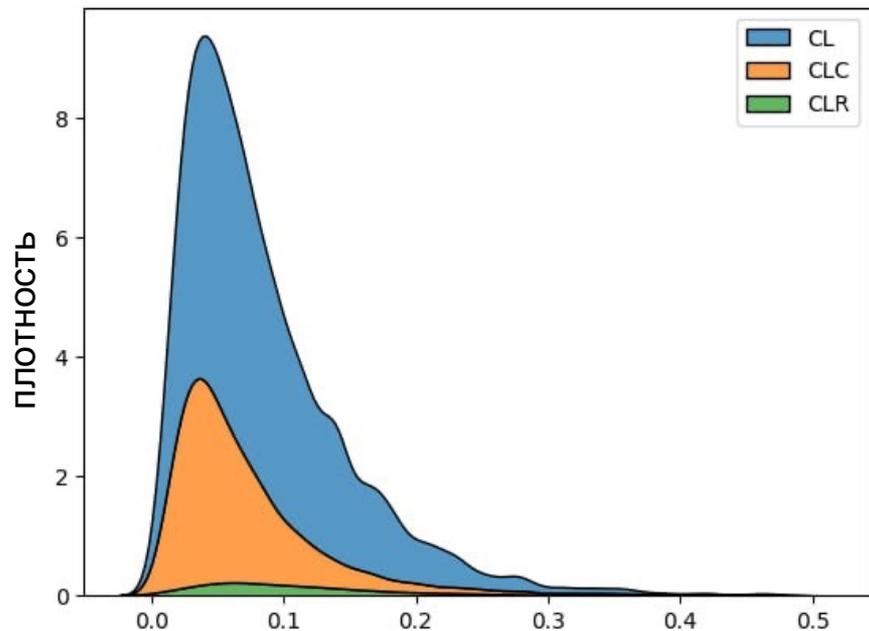
# Математическая модель



# Визуализация результата



# Визуализация результата



# Выводы

- Улучшение системы предложения кредита.
- Альтернативные механизмы невозможны в данном исследовании, поскольку алгоритм расчёта среднего платежа в месяц основывается на постоянных данных из таблицы: зарплата, период выплаты.

# Ограничения

- Отсутствие данных
- Недостоверность зарплаты
- Ошибки в данных

# Команда



Аля - капитан (именинница)



Катя - специалист по анализу данных



Тимофей - программист



Артемий - дизайнер



Ваня - дизайнер



Миша - специалист по анализу данных

Спасибо за внимание!

# Дополнительная информация



**CL-CL** – оправданное ожидание клиента на одобрение кредита наличными

**CL-CC** – неоправданное ожидание клиента, замена кредита наличными на кредитную карту